

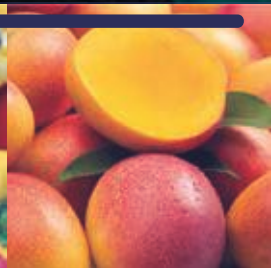


Grupo Erca

ErcaConsulting
Escuela y Consultora de Comercio Exterior

CURSO DE: AGRO EXPORTACIÓN

(MODALIDAD PRESENCIAL)



CONTÁCTENOS



(01) 424-7595
(01) 739-0840 Anexo 1



966284061
988001531



info@ercaconsulting.com
cursos@ercaconsulting.com

CONSULTE
INICIOS



AGROEXPORTACIÓN

BASADO EN:

- Gestión de agronegocios y Biocomercio.
- Logística para Agroexportaciones.
- Fomulación en planes de Agroexportación.



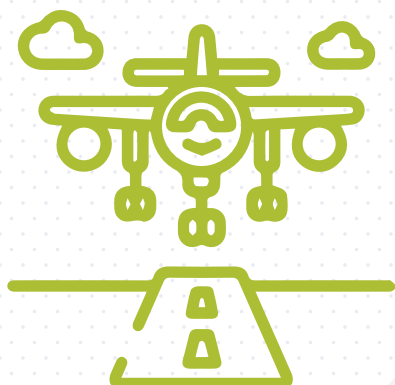
DIRIGIDO A:

Agricultores, proveedores de asistencia técnica, exportadores, estudiantes, profesionales y público en general interesados en incursionar en Agronegocios para una exportación exitosa.

OBJETIVOS:

- Prepárate para Ingresar al mundo de los Agronegocios y exporta tus productos agrícolas al mundo, con nuestro programa intensivo donde conocerás la alta oferta exportable existente en la actualidad.
- Dominarás la logística internacional aplicable a los productos agrícolas, Requerimientos Técnicos y Sanitarios, Certificaciones internacionales por producto y destino, la Calidad e inocuidad agrícola para ingresar a exigentes Mercados Internacionales.





MERCADO LABORAL:

Aprenderá las herramientas prácticas y requeridas para la conducción eficiente de los procesos de importación a tofo nivel: comercial, aduanero y operativo gestionando sus importaciones de manera rápida, fácil y exitosa.

METODOLOGÍA:

Nuestros programas recogen las experiencias y lineamientos de:

- Programa nacional de innovación agraria.
- AGROIDEAS, Sierra Exportadora, FAO, INCAGRO, AGRORURAL, MIRIEGO.
- Ministerio de Agricultura (SENASA, SERFOR, INRENA).

BENEFICIOS:

- Nuestro programa se basa en diploma como analista de agroexportaciones.
- Horarios flexibles
- Materiales Actualizados.
- Plana docente de reconocida trayectoria en Agroexportaciones.



ESTRUCTURA CURRICULAR

1 SESIÓN: ASPECTOS COMERCIALES DE LA AGROEXPORTACION PERUANA: RETOS Y OPORTUNIDADES

- La agroexportación peruana en un mundo globalizado.
- Herramientas de inteligencia comercial.
- Como buscar clientes en el exterior.
- Contratos de compra venta internacional.
- Incoterms 2020.
- Legislación comercial y operatividad aduanera.

2 SESIÓN: REQUISITOS TECNICOS DE ACCESO A MERCADOS INTERNACIONALES PARA LOS PRODUCTOS AGRICOLAS

- Requisitos técnicos en la agro exportación.
- Gestión de inocuidad de productos orgánicos en la exportación.
- Normativa de etiquetado y rotulado para mercados internacionales.
- Casos prácticos.



3 SESIÓN: GESTIÓN DE LA CALIDAD PARA LAS EXPORTACIONES

- Gestión de la calidad e ISO 9001: 2008.
- Buenas practicas agrícolas y manufactura.
- El sistema HACCP.
- Sistemas de gestión de calidad en la exportación.
- Certificación orgánica y ecoetiqueta.
- Mercado internacionales y sus certificaciones exigidas.



4 SESIÓN: COSTOS Y FINANCIAMIENTOS

- Financiamiento de la agro exportación.
- Programas de financiamiento.
- Costos, precios y cotizaciones en la agro exportación.
- Taller integrador: Plan de negocios de exportación
- Diseño de plan de negocios.



◆◆ DOCENTES MBA ESPECIALISTAS EN NEGOCIOS INTERNACIONALES Y ADUANAS

1 ING. ROSA CALDERON

Ingeniera agrónoma egresada de la universidad nacional del centro del Perú, especialistas en asociatividad agrícola, asesora programas de exportación en proyectos del estado como INCAGRO, SIERRA EXPORTADORA, jefa del área de Agronegocios en ERCA FREIGHT LOGISTICS SAC y consultora internacional en productos de alta oferta exportable.

2 MBA. JUDITH RIOS

Magister en Dirección de Agronegocios Internacionales por la OEI España. Se desempeñó en Aduana Marítima del Callao, especialista en Agronegocios y Agroexportación ex jefa de importaciones INTERNATIONAL GROUP MEDICAL. Actualmente es jefa de comercio exterior de TABERNERO VIÑEDOS Y VINOS SAC.

3 MBA DANI REQUEJO

Magister en Comercio Internacional y Aduanas de la UNMSM. Ex funcionario de la ADUANA MARÍTIMA, amplia experiencia laboral en exportaciones e importaciones como gestor de operaciones en DHL GLOBAL FORWARDING. Divisor de importaciones en Superintendencia Nacional de Aduanas y Tributos Internos – SUNAT. Jefe de operaciones en la Agencia ANDINA FREIGHT SAC, y como Jefe de importaciones en Exportadora YARAC APU INTERNATIONAL BUSINESS.

4 LIC. GERARDO PODESTA

Licenciado en Administración de Negocios Internacionales por la Universidad Científica del Sur. Experto en Comercio Internacional con más de 10 años de experiencia, ha laborado como Gerente de Logística en Export Kumo S.A.C, Coordinador de logística en BS Grupo, Jefe de Importaciones en Borox Group.



CONSULTE PRECIOS Y HORARIOS



FORMA DE PAGO

TITULAR

ERCA CONSULTING EIRL

CUENTA CORRIENTE EN SOLES

191-2148305-0-49


CCI: 002- 19100214830504954


BANCO DE CRÉDITO DEL PERÚ

Aceptamos



Consulte por nuestras cuentas en:  **Scotiabank** y  **Banco de la Nación**

 (01) 424-7595
(01) 739-0840 Anexo 1

 966284061
988001531

 info@ercaconsulting.com
cursos@ercaconsulting.com